



Sprache ▾ Profil anzeigen

Nach Stichwort suchen

Nach Standort suchen

Stellen suchen

Wählen Sie aus, wie oft (in Tagen) Sie eine Benachrichtigung erhalten möchten:

 Benachrichtigung erstellen[Jetzt bewerben ▾](#)

Bei Bayer sind wir Visionär*innen und entschlossen, die größten Herausforderungen unseres Planeten zu überwinden und zu einer Welt beizutragen, in der genug Nahrung und ausreichende medizinische Versorgung für alle Menschen keine unerreichbaren Ziele mehr darstellen. Wir tun dies mit Energie, Neugier und purer Hingabe, lernen stets von den Menschen um uns herum, erweitern unsere Denkweise, verbessern unsere Fähigkeiten und definieren das „Unmögliche“ neu. Es gibt viele Gründe, sich uns anzuschließen: Wenn Du nach einer abwechslungsreichen und bedeutungsvollen beruflichen Zukunft strebst, in der Du gemeinsam mit anderen brillanten Köpfen wirklich etwas bewegen kannst, möchten wir Dich in unserem Team haben.

Vertriebsberater (alle Geschlechter) Pflanzenschutz/Saatgut Rheinland/Bergischer Kreis

Als **Vertriebsberater (alle Geschlechter)** bist du spezialisiert auf die optimale Positionierung und den Verkauf unserer Produkte und Services aus dem Bereich Pflanzenschutz/Saatgut und kennst dich mit digitalen Lösungen aus. Mit Leidenschaft berätst du Landwirte, Handelspartner und relevante Beratungsstellen und setzt dabei alle verfügbaren Maßnahmen ein, um eine maximale Marktdurchdringung zu erreichen. Durch hohe Präsenz und klare Produktansprache schaffst du eine starke Nachfrage nach unseren Produkten. Mit deiner Expertise und deinem Engagement trägst du maßgeblich zum Erfolg unseres Unternehmens bei und bist ein wichtiger Teil unseres Vertriebsteams.

DEINE AUFGABEN UND VERANTWORTLICHKEITEN

- Du bist Ansprechpartner (alle Geschlechter) für landwirtschaftliche Betriebe, den Agrarhandel und Beratungsorganisationen
- Du setzt unsere Ziele im Markt um, erstellst Marktanalysen und ermittelst Geschäftspotenziale
- Die selbstständige Organisation und Durchführung von Vortragsveranstaltungen und Feldbegehungen gehören zu deinem Aufgabenbereich
- Du pflegst deine Kundendatenbank eigenständig

WAS DU MITBRINGST

- Abgeschlossenes Fachschul- oder Hochschulstudium als Agraringenieur (alle Geschlechter) oder eine kaufmännische/landwirtschaftliche Ausbildung mit Erfahrung im Agrarmarkt/Pflanzenschutz/Saatgutbereich
- Du verfügst über gute Fach- und Branchenkenntnisse, insbesondere im Bereich Pflanzenschutz/Saatgut, und/oder über mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Du hast eine hohe Affinität zu digitalen Lösungen im Ackerbau
- Du bist aufgeschlossen im Umgang mit Menschen, verfügst über Kommunikationsstärke und hast ein hohes Maß an Teamfähigkeit
- Darüber hinaus bringst du eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie eine hohe Leistungsmotivation mit
- Verhandlungssicheres Auftreten in deutscher Sprache rundet dein Profil ab

Diese Position ist für das Vertriebsgebiet **Rheinland/Bergischer Kreis** (Landkreise: Ennepe-Ruhr-Kreis, Rheinisch-Bergischer Kreis, Oberbergischer Kreis, Märkischer Kreis, Mettmann, Städteregion Aachen, Euskirchen, Rhein-Erft-Kreis, Rhein-Sieg-Kreis, Heinsberg, Düren) zu besetzen.

Es warten spannende Aufgaben und ein hochmotiviertes Team auf dich! Wir bieten hervorragende Rahmenbedingungen wie technische Ausstattung des Home-Office (iPad, iPhone etc.), Dienstwagen (private Nutzung möglich), Leasing-Rad, flexible Arbeitszeiten, 30 Urlaubstage, eine betriebliche Altersvorsorge und ein leistungsgerechtes Gehalt.

WAS WIR ANBIETEN

Unser Leistungspaket ist flexibel, wertschätzend und auf deine Lebensweise zugeschnitten, denn: **Was dir wichtig ist, ist uns wichtig!**

- Deine **finanzielle Stabilität** sichern wir durch ein wettbewerbsfähiges Vergütungspaket, bestehend aus einem attraktiven Funktionseinkommen und einem leistungsorientierten Bonus. Darüber hinaus können Vorgesetzte durch Individuelle Einmalzahlungen herausragende Leistungen würdigen.
- Deine **Familie** hat erste Priorität: Wir bieten liebevolle Konzernkitas an vielen Standorten, Unterstützung bei der Suche nach Kinderbetreuung, Freistellung für die Pflege von Familienmitgliedern, Ferienprogramme und vieles mehr.
- Deine **Weiterentwicklung** fördern wir durch Zugang zu Lern- und Entwicklungsmaßnahmen, Schulungen und Trainings der Bayer Learning Academy, Entwicklungsdialoge, sowie durch Coaching und Mentoringprogramme.
- Deine **Gesundheit** und einen selbstfürsorglichen **Lebensstil** unterstützen wir durch kostenlose HealthChecks beim Werksarzt, Gesundheitsseminare und viele weitere gesundheitsförderliche Maßnahmen.
- Diversität feiern wir in **einer inklusiven Arbeitsumgebung**, in der du willkommen geheißen, unterstützt und ermutigt wirst, deine ganze Persönlichkeit einzubringen.

Be you. Be Bayer.

#LI-AMSEMEA

DEINE BEWERBUNG

Dies ist deine Chance, dich mit uns gemeinsam den größten globalen Herausforderungen unserer Zeit zu stellen: die Gesundheit der Menschen zu erhalten, die wachsende Weltbevölkerung zu ernähren und den Klimawandel zu verlangsamen. Du hast eine Stimme, Ideen und Perspektiven, die wir hören möchten. Denn unser Erfolg beginnt mit dir. Sei dabei. Sei Bayer.

Bayer begrüßt Bewerbungen aller Menschen ungeachtet von ethnischer Herkunft, nationaler Herkunft, Geschlecht, Alter, körperlichen Merkmalen, sozialer Herkunft, Behinderung, Mitgliedschaft in einer Gewerkschaft, Religion, Familienstand, Schwangerschaft, sexueller Orientierung, Geschlechtsidentität oder einem anderen sachfremden Kriterium nach geltendem Recht. Wir bekennen uns zu dem Grundsatz, alle Bewerber*innen fair zu behandeln und Benachteiligungen zu vermeiden.

Standort: Vertriebsgebiet Rheinland/Bergischer Kreis

Division: Crop Science

Referenzcode: 850332

[Jetzt bewerben](#) ▲

[Karriere Home](#) | [Alle Stellenangebote](#) | [Datenschutzerklärung](#) | [Impressum](#)

Copyright © Bayer AG

